

Curriculum Vitae Europass



Informazioni personali

Nome e Cognome

David Pelilli

Indirizzo

Telefono

Fax

E-mail

Cittadinanza

Italiana

Data di nascita

11/02/1979

Settore professionale

Management consulting

Date

Settembre 2014 - Attualmente

Lavoro o posizione ricoperti

CEO e Co-founder

Principali attività e responsabilità

Avvio delle attività dell'azienda; Sviluppo commerciale ed operativo del progetto "Trovabando", l'unica piattaforma online di finanza agevolata in Italia che individua in tempo reale i bandi e le agevolazioni pubbliche a cui un'impresa può realmente partecipare.

Date

Maggio 2008 - Attualmente

Lavoro o posizione ricoperti

Consulente di direzione

Principali attività e responsabilità

Ho effettuato attività di *pre-sale* e di consulenza nei confronti di aziende, per lo più quotate su mercati nazionali, appartenenti ai settori bancario/finanziario, petrolifero, della grande distribuzione organizzata, delle telecomunicazioni, dell'IT, del *gaming* e dell'*healthcare*.

Per conto di tali aziende ho guidato lo sviluppo di analisi di posizionamento strategico, *due diligence* di costi, ho supportato le attività di mappatura ed analisi dell'*as-is* di processi tecnico-operativi (contabilità, *risk management*) ed organizzativi, supportandone la reingegnerizzazione e la loro ottimizzazione.

Ho infine supportato la ridefinizione di aree di *business*, agendo sia da *think tank* che da *project manager*, in ragione delle competenze necessarie e delle esigenze progettuali.

In alcuni casi sono stato coinvolto in attività di redazione di documenti di risposta a bandi di gara o di RFP, oltre che nelle successive attività di supporto alla negoziazione per la definizione di accordi commerciali con i potenziali fornitori o clienti.

In ambito banking ho avuto modo di curare dalla concettualizzazione allo sviluppo di nuovi prodotti di monetica (pagamenti elettronici e *mobile payments*), definendone i processi di *business* ed il *business model* ottimale, sviluppando modelli economico-finanziari di valutazione *ex-ante* (*forecasting*, *sensitivity*), guidando lo sviluppo di analisi di *benchmarking* e definendone le strategie di *go-to-market*.

Inoltre, ho avuto modo di approfondire diversi aspetti della *compliance* del settore bancario e finanziario, identificando gli impatti sui processi e sulla gestione dei relativi rischi.

Tale attività si è focalizzata in modo particolare sui servizi di pagamento (PSD, IMEL2 e regolamenti attuativi), l'antiriciclaggio, la distribuzione di servizi finanziari a distanza (via internet o tramite reti di agenti), la trasparenza dei rapporti banca-cliente e le segnalazioni di vigilanza verso le Autorità.

Per conto di alcune aziende clienti ho infine curato i rapporti con le istituzioni nazionali (MEF, MiSE) e le Autorità di vigilanza (Banca d'Italia) e supportato la predisposizione di *position paper* in risposta a pubbliche consultazioni di rango nazionale ed internazionale (Commissione Europea, enti regolatori e *standard setter* di settore), nonché della documentazione necessaria all'acquisizione di licenze finanziarie di IP ed IMEL (*business plan*, relazione sulla struttura organizzativa, piano IT e architettura funzionale, descrizione del portafoglio di servizi offerti e dei principali processi, redazione *job description*).

Nome e indirizzo del datore di lavoro	<u>Ditta individuale David Peilli</u> Sede operativa Via Gregorio Ricci Curbastro, 29 – 00149 – Roma (RM)
Tipo di attività o settore	Management consulting
Date	Novembre 2010 - Attualmente
Lavoro o posizione ricoperti	Docente
Principali attività e responsabilità	L'attività di formazione, effettuata sia in aula che su piattaforme di <i>e-learning</i> , ha avuto come oggetto: <ul style="list-style-type: none">- L'armonizzazione del canale internet nell'attività di succursale- I profili normativi dei servizi di pagamento (PSD, IMEL2 etc.)- Carte e monetica: regolamentazione, tecnologie, e modelli di business- Gestione del risparmio e principali strumenti finanziari- La migrazione delle procedure nazionali agli schemi SEPA SCT e SDD
Nome e indirizzo del datore di lavoro	<u>ABIFormazione – Divisione di ABI Servizi S.p.A.</u> Via delle Botteghe Oscure, 54 – 00186 – Roma (RM)
Tipo di attività o settore	Formazione professionale
Date	Novembre 2010 – Ottobre 2014
Lavoro o posizione ricoperti	Docente a contratto per il corso di “Strategie competitive nel settore dei servizi finanziari” e “Corporate & Investment Banking”
Principali attività e responsabilità	<ul style="list-style-type: none">- Pianificazione e preparazione dei materiali didattici (dispense, slides)- Attività di docenza in aula- Sviluppo di casi aziendali- Tutoraggio nelle attività dei gruppi di lavoro degli studenti e nella preparazione delle tesi di laurea
Nome e indirizzo del datore di lavoro	<u>Dipartimento di Studi Aziendali ed Economico Giuridici, Facoltà di Economia, Università degli Studi Roma Tre</u> Via S. D'Amico, 77 – 00145 – Roma (RM)
Tipo di attività o settore	Formazione universitaria
Date	Ottobre 2006 – Ottobre 2012
Lavoro o posizione ricoperti	Docente a contratto per il corso di “Economia degli intermediari finanziari”
Principali attività e responsabilità	<ul style="list-style-type: none">- Pianificazione e preparazione dei materiali didattici (dispense, slides)- Attività di docenza in aula- Sviluppo di casi aziendali- Tutoraggio nelle attività dei gruppi di lavoro degli studenti e nella preparazione delle tesi di laurea
Nome e indirizzo del datore di lavoro	<u>Dipartimento DISTATEQ, Facoltà di Economia, Università degli Studi della Tuscia</u> Via del Paradiso, 47 – 01100 – Viterbo (VT)
Tipo di attività o settore	Formazione universitaria
Istruzione e formazione	
Date	Ottobre 2003 – Luglio 2007
Titolo della qualifica rilasciata	Dottore di Ricerca in “Banca e Finanza” (Ph.D.)
Principali tematiche/competenze professionali acquisite	Discussione di una tesi di dottorato scritta in lingua inglese ed intitolata “Perspectives of Italian Prepaid Cards Market”

Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione
Livello nella classificazione nazionale o internazionale

Dipartimento SEFEMEQ, Facoltà di Economia, Università degli Studi di Roma "Tor Vergata"
Via Columbia, 2 – 00133 – Roma (RM)

Second stage of tertiary education – Livello 6 di 6

Date

Ottobre 1998 – Aprile 2003

Titolo della qualifica rilasciata

Dottore in Economia Aziendale (vecchio ordinamento) – Votazione 110/110 e lode

Principali tematiche/competenze professionali acquisite

Discussione di una tesi intitolata "Efficienza, Trasparenza ed Investor Relations: un Modello per la Valutazione delle Web-IR del Segmento Star di Borsa Italiana S.p.A."

Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione

Dipartimento di Studi Aziendali ed Economico Giuridici, Facoltà di Economia, Università degli Studi Roma Tre

Via S. D'Amico, 77 – 00145 – Roma (RM)

Livello nella classificazione nazionale o internazionale

First stage of tertiary education – Livello 5 di 6

Capacità e competenze personali

Madrelingua

Italiano

Altra lingua

Autovalutazione

Livello europeo (*)

Inglese

Comprensione				Parlato				Scritto	
Ascolto		Lettura		Interazione orale		Produzione orale		Produzione scritta	
C1	Livello avanzato	C1	Livello avanzato	C1	Livello avanzato	B2	Livello intermedio	C1	Livello avanzato

(*) Quadro comune europeo di riferimento per le lingue

Capacità e competenze sociali

Durante l'attività di consulenza svolta in questi anni ho avuto modo di sviluppare un alto livello di integrità professionale nei rapporti con clienti, collaboratori e fornitori esterni, sia italiani che internazionali.

Ho avuto la possibilità di gestire in modo autonomo e proattivo il rapporto con i clienti, creando opportunità di sviluppo commerciale allineate alla soddisfazione dei loro bisogni e salvaguardando in modo costante i livelli di profittabilità di ogni progetto.

Infine, grazie all'esperienza accademica ed all'attività di formazione professionale, sono riuscito a sviluppare efficacemente le mie capacità di comunicazione e ad instaurare diverse relazioni di reciproca stima sia con gli esponenti del *management* delle aziende clienti che con i principali *policy maker* istituzionali, aventi responsabilità di vigilanza sul settore bancario e finanziario.

Capacità e competenze organizzative

Mi è stata data l'opportunità di coordinare piccoli *team* di lavoro (4-5 persone), con i quali ho sempre adottato un approccio di tipo imprenditoriale, creando un clima di collaborazione reciproca ed organizzando le attività dei singoli e del gruppo in modo da ottimizzare costantemente il rapporto tra le competenze delle risorse assegnate e i *desiderata* del cliente.

Ritengo che la più ampia circolazione e trasparenza delle informazioni all'interno dei gruppi di lavoro rappresenti un fattore vincente, così come il rispetto condiviso dei caratteri di confidenzialità e riservatezza delle informazioni trattate.

Credo fermamente che il raggiungimento della soddisfazione del cliente, l'elevata qualità della produzione documentale, l'accuratezza metodologica, la forte attenzione ai dettagli ed il rispetto delle scadenze assegnate rappresentino i pilastri su cui si debba fondare un progetto di *advisory* di successo.

Capacità e competenze tecniche

Conoscenza approfondita della normativa bancaria in tema di offerta di servizi di pagamento alla clientela retail, antiriciclaggio, trasparenza, segnalazioni di vigilanza e dei relativi processi e procedure di gestione.

Conoscenza approfondita degli standard SEPA Credit Transfer, SEPA Direct Debit, SEPA Cards Framework.

Conoscenza della normativa sulla corporate governance bancaria e sui requisiti di vigilanza

	<p>prudenziale (Basilea II e III). Conoscenza di base dello standard PCI-DSS e delle sue applicazioni operative.</p>
Capacità e competenze informatiche	<p>Grazie all'attività di consulenza ed alla ricerca accademica svolta in questi anni, ho imparato ad utilizzare i principali strumenti applicativi per il lavoro d'ufficio (MS Office) ed alcuni software statistici per la gestione dei dati (STATA, SPSS, SAS).</p>
Altre capacità e competenze	<p>Mi alleno regolarmente da circa 3 anni nel mezzofondo (atletica leggera). Pratico lo sport della vela da oltre 7 anni.</p>
Patente	<p>A, B, abilitazione al comando di imbarcazioni da diporto - barche a vela - (in fase di conseguimento).</p>
Ulteriori informazioni	<p>Referenze da clienti disponibili su richiesta.</p> <p><u>PUBBLICAZIONI</u></p> <p>Pelilli D., (2008) "Electronic Money Use: Evidences from Survey Data", in <i>Frontiers of Banks in a Global Economy</i>, pag. 234-249, Palgrave Macmillan (UK), a cura di Molyneux P., Vallelado E.</p> <p>Pelilli D., (2007) "Fiducia e Fidelizzazione nel Rapporto tra la Banca ed i Propri Clienti", in <i>Banche e Banchieri</i>, n.4/2007, pag.327-340.</p> <p>Pelilli D., (2005) "Il Posizionamento Strategico dei Competitors nell'e-Banking: una Matrice di Analisi", in <i>Prospettive di Ricerca in Banca e Finanza</i>, a cura di Carretta A., Mori M., Porzio C., Schwizer P., Il Denaro Libri.</p> <p>Pelilli D., (2004) "Un Modello Valutativo per le Web Investor Relations delle aziende STAR", in <i>Credito Popolare</i>, n.1/2004, pag. 97-122.</p> <p><u>PRESENTAZIONI A WORKSHOP E CONFERENZE</u></p> <p>"Osservatorio DIGIFIN – Digital Finance Innovation", I-Com, Roma 17 febbraio 2015.</p> <p>"Un brillante futuro in pericolo. I benefici economici e sociali della moneta elettronica e i paradossi della regolazione", Roundtable I-Com, Roma, 18 luglio 2013.</p> <p>"Le recenti innovazioni normative e regolamentari tra PSD e EMD2: gli impatti sull'industria dei servizi di pagamento", ABI, "CARTE 2011: La Carta è mobile", Roma, Palazzo dei Congressi, 3-4 novembre 2011.</p> <p>"What Moves Payment Card Use? Evidence from a Survey on Italian University Students", Associazione dei Docenti in Economia degli Intermediari e dei Mercati Finanziari (ADEIMF), Conferenza annuale, Lecce, 15 -16 Giugno 2007.</p> <p>"Factors Influencing Electronic Money Adoption: Evidences from Survey Data", European Association of University Teachers of Banking and Finance, Wolpertinger Conference "The frontiers of banks in a global world", Institute of European Studies, University of Valladolid, Valladolid, 30 Agosto – 2 Settembre 2006.</p> <p>"Un Modello Valutativo per le Web Investor Relations delle aziende STAR", Workshop AIDEA Giovani, Università di Brescia, 18 Giugno 2004.</p>
Allegati	<p>Nessuno</p>